

Techniques de négociation internationale - étude de cas

Niveau d'étude #
Bac +5

Composante
Lettres et
langues

Présentation

Description

- Négociation et achat, étude de cas ;
- Négociation internationale et vente, étude de cas ;
- Négociation internationale, études de cas (mise en situation)

Objectifs

Mettre les étudiants en situation de négociation internationale.

Heures d'enseignement

Techniques de négociation internationale - étude de cas - A-SISTD	Situation de simulation (en face-à-face pédagogique) - TD	18h
Techniques de négociation internationale - étude de cas - CM	CM	2h
Techniques de négociation internationale - étude de cas - TD	TD	4h