Techniques de négociation internationale - étude de cas

Niveau d'étude	Composante
Bac +5	**Lettres et langues**

Présentation

Description

- Négociation et achat, étude de cas ;

- Négociation internationale et vente, étude de cas ;

- Négociation internationale, études de cas (mise en situation)

Objectifs

Mettre les étudiants en situation de négociation internationale.

Heures d'enseignement

P-SJP	Simulation et jeu pédagogiques	22h
CM	CM	4h

Informations non contractuelles.
Dernière mise à jour le 20 septembre 2024