

Négociation 3

Composante
Institut
universitaire
de technologie
de Poitiers-
Châtellerault-
Niort

Présentation

Description

- * Les spécificités de certaines négociations
- * Négociation grande distribution
- * Négociation services
- * Négociation industrielle

Objectifs

- * Approfondir la maîtrise de l'entretien de négociation
- * Appréhender des contextes de négociations complexes
- * Découvrir les spécificités des négociations commerciales (dans l'industrie, les services, la grande distribution, les collectivités...)

Heures d'enseignement

Négociation 3 - TP	TP	27h
--------------------	----	-----

Pré-requis nécessaires

Négociation (UE 12 et 23)